

## HANDEL IN DRANKEN

# Enters eigen likeurtje, van Rosink

**De drankenhandel van de familie Rosink** blijft bewust klein en persoonlijk. Hier vond het Enterse likeurtje De Boorköttel zijn oorsprong.

Suzanne van Gaale

Enter

**'A**l zolang wij bestaan, moeten wij opboksen tegen de grote leveranciers', vertelt Mark Rosink, eigenaar van Rosink Drankenhandel. „En toch hebben we nog altijd ons hoofd boven water weten te houden. Daar zijn we best trots op. Zelfs in deze turbulente tijden.”

Voor het eerst deuren dicht „In ons 95-jarig bestaan hebben we tijden als nu, met corona, nog nooit meegemaakt. Voor het eerst - dat was in maart - moesten we onze deuren sluiten. Dat is nog nooit voorgekomen, zelfs niet tijdens vakanties. Gelukkig komt de handel weer op gang nu de horeca en sportkantines open zijn en evenementen weer mogelijk zijn. We hebben er vertrouwen in, maar het blijft voorlopig onzeker.”

## Biervaten bottelen

Mark is de vierde generatie van Rosink Dranken. De geschiedenis van het familiebedrijf gaat terug tot 1925. De overgrootvader van Mark begon bij huis aan de Stationsweg met het afbottelen van biervaten, die hij afnam van de Almelse en Hengelose bierbrouwerijen. De flesjes verkocht hij aan de horeca, in die tijd veelal de kleine dorps- en buurtkroegen.

Zijn zoon Gerhard, de opa van Mark, hielp mee en nam op een gegeven moment de handel over. „Het was allemaal nog heel kleinschalig. Mijn opa was klompenmaker, maar bracht ook de drank rond. Op zijn bakfiets, twaalf kist-



◀ Johan Rosink en Mark en Ilone Rosink in de slijterij aan de Stationsweg in Enter. „Het ondernemerschap geeft vrijheid, want je kunt je eigen koers varen.”

FOTO LENNEKE LINGMONT

jes per rit.” De bakfiets werd overbodig op het moment dat Gerhards zoon Johan, vader van Mark, 18 jaar werd en zijn rijbewijs haalde.

## Kroegen bij de kerk

Johan: „Ik hielp vader in de avonden en weekenden, naast mijn werk als bankmedewerker. We waren er goed druk mee. Onze klanten waren vooral de cafés en kroegen, die werden vroeger veel meer bezocht dan tegenwoordig. Na het werk of na de kerkdienst kwam men stevast samen in de kroeg. Niet voor niets vind je van oudsher in de kleine dorpen veel kroegen vlakbij de kerk.”

Toen zijn vader op jonge leeftijd

## Het familiebedrijf

Bedrijven in de Reggestreek in de handen van lokale ondernemers die vaak generaties lang aan het roer staan van hun zaak.



**Mijn opa was klompenmaker, maar bracht ook de drank rond**

– Mark Rosink, eigenaar

overleed, stond Johan voor de keuze: wel of niet verdergaan met het familiebedrijf. Johan zette de handel voort en bouwde het uit. Mark: „Ik had een fulltimebaan in de meubelbranche en heb midden jaren 90 de keuze gemaakt om volledig in ons familiebedrijf te gaan werken.”

## Enterse likeurtjes

Met de versterking van Mark breidden vader en zoon hun klандizie uit met evenementen, dorpsfeesten, catering en bedrijven.

Daarnaast opende de familie in 2005 een eigen slijterij aan de Stationsweg, naast de groothandel, en zette een aantal Enterse likeurs onder eigen naam op de markt,

waaronder de Eanterse babbelaar, de Eanterse Boorköttel en de Eanterse Dwarsligger. „Elk dorp heeft wel een eigen likeurtje, Enter had dat nog niet. De Boorköttel was de eerste en verwijst min of meer naar mijn opa aan mijn moeders kant, Herman Morsink, beter bekend als Soels Herman. Hij was een bekende klompenmaker in Enter.”

Van kroeg tot sterrenrestaurant Inmiddels heeft vader Johan zich teruggetrokken uit de zaak en leidt Mark en het samen met zijn vrouw Ilone. „Het ondernemerschap geeft vrijheid, want je kunt je eigen koers varen. Maar je bent nooit vrij, omdat je altijd klaar staat voor je klant.”